

## تطوير الكفاءة التداولية لدى الطلبة الإيرانيين غير الناطقين بالعربية؛ الطلب نموذجاً

محمد علي عامري<sup>١</sup>، علي ضيغمي<sup>٢\*</sup>، سيد رضا ميرأحمدي<sup>٣</sup>

- ١- طالب الدكتوراه في فرع اللغة العربية وآدابها بجامعة سمنان، إيران.
- ٢- أستاذ مساعد في قسم اللغة العربية وآدابها بجامعة سمنان، إيران.
- ٣- أستاذ مساعد في قسم اللغة العربية وآدابها بجامعة سمنان، إيران.

تاريخ الوصول: ١٣٩٩/٠٥/١٥ تاريخ القبول: ١٣٩٩/٠٨/٠٨  
١٤٤١/١٢/١٥ ١٤٤٢/٠٣/١٢

### الملخص

إنّ دراسة اللغة الثانية من منظور التداولية البيئية تعتبر قضية مهمة يجب أن تؤخذ بعين الاعتبار، خاصة بالنسبة لمتعلّمي اللغة الثانية؛ إذ إنّ إتقان قضايا التداولية في اللغة المستهدفة ستضمن حصول تواصل ناجح عند التفاعل مع الناطقين الأصليين للغة. وقد استخدمت هذه الدراسة نظرية أفعال الكلام، ومن ضمنها «الطلب» الذي يعدّ من أهم الأفعال الكلامية. وتناول البحث الراهن صيغ الطلب المختلفة، كالطلب المباشر، وغير المباشر، واستخدام الإستراتيجيات الداعمة له، وحسب «نظرية التلطّف» التي تبحث عن عناصر الحوار المهذب، إضافة إلى كيفية تدريسه داخل القاعات الدراسية وفقاً لمنهج بروك وناغاساكا، وعبر التقنيات الحديثة. ومن أبرز النتائج التي حصلت عليها هذه الورقة البحثية هي: ضرورة تدريس التداولية في فروع اللغة العربية وآدابها في إيران؛ لأنه رغم التشابه الموجود بين العربية والفارسية من الناحيتين اللغوية والثقافية توجد فروق في استخدام أفعال الكلام بين اللغتين، كما أن توظيف منهج بروك وناغاساكا لتدريس الطلب يؤدي إلى تعليم المهارات التداولية بشكل وظيفي لإشراك الطلبة في عملية التعليم والتعلّم وتقديم التغذية الراجعة لهم، والاستفادة من التقنيات الحديثة في هذا المجال، ما يؤدي إلى تقديم حلول لمشاكل الطلبة الإيرانيين في تعلّم العربية وزيادة اندفاعهم للاطلاع على الثقافة العربية.

الكلمات الدلالية: التداولية البيئية، الكفاءة التداولية، أفعال الكلام، أساليب الطلب.

### التمهيد

إن التداولية فرع من فروع اللسانيات التي تتناول تحليل اللغة عند استخدامها في عملية التواصل. ولها دور مهم في الحوارات اليومية التي تجري بين الناس وترتبط بالشؤون الاجتماعية والثقافية وكيفية معاملة الآخرين إضافة إلى كيفية استخدام المفردات والعبارات حسب السياق، فعلى كل متعلم للغة أجنبية تعلّم المهارات التداولية التي تلي المهارات اللغوية لضمان تواصل ناجح مع الناطقين الأصليين للغة.

إن المهارات التداولية قد تُكتسب شيئاً فشيئاً لدى المتعلمين دون تلقيهم الدروس المتعلقة بها طيلة سنين طويلة وحينما يصل المتعلم إلى مرحلة متقدمة في المهارات اللغوية، لكن تدريس هذه المهارات ستؤدي إلى تعرّف الطلاب عليها في وقت مبكر، ما يؤدي إلى التواصل الناجح مع الناطقين الأصليين وعدم حدوث الفشل التداولي الذي لا تُحمد عقباه. إن تدريس التداولية هو من الحقول التي لم تر النور بعد في فرع اللغة العربية وآدابها بالجامعات الإيرانية، ونظراً لمشاكل الطلبة الإيرانيين في مشوارهم لتعلّم اللغة العربية نشعر بأننا بحاجة ماسة إلى التطرّق لهذا الحقل الذي تمّ الاتفاق على ضرورة الاهتمام به في تعليم اللغات؛ حيث إن الطلبة الذين يدخلون الجامعة ويبدؤون دراستهم في فرع اللغة العربية وآدابها لا يعرفون كثيراً عن اللغة العربية إلا شيئاً من الصرف والنحو وقليلاً من معاني المفردات والعبارات رغم صرفهم وقتاً طويلاً لتعلّم اللغة العربية في المدارس طوال هذه السنوات، بل نلاحظ عندهم ضعفاً شديداً في كفاءة المهارات اللغوية. وحتى أكثر الطلاب الذين يواصلون دراساتهم في مرحلتَي الماجستير والدكتوراه يعانون من الضعف في المهارات اللغوية لكنهم كلّما يتأهلون للمراحل القادمة تنخفض نسبة شدة هذا الضعف، إلا أنّ الأمر يجب أن يؤخذ بعين الاعتبار؛ إذ إن فقدان الكفاءة في استخدام المهارات اللغوية مشكلة كبيرة خاصة بالنسبة لطلبة الدراسات العليا؛ لأنّ المهارات اللغوية هي أساس تعلّم الجوانب الأخرى من اللغة كالأدب واللسانيات وغيرها من الحقول المختلفة في فرع اللغة العربية وآدابها على وجه العموم والمهارات التداولية على وجه الخصوص، كما أنّ الطالب الذي لا يملك قدرات كافية في هذه المهارات يعجز عن التواصل مع العرب والإدلاء بآرائه تجاه مواضيع مختلفة يواجهها في حياته العلمية وحتى العادية.

والجدير بالذكر أنّ المهارات الثقافية والتداولية مهمة جداً لإتقان أيّ لغة، وذلك في مرحلة ما بعد تعلّم المهارات اللغوية، إذ لا يتكوّن تعلّم لغة أجنبية بشكل صحيح دون تعليم الشؤون الثقافية والتداولية لها، فمن هذا المنطلق تبين لنا أهمية تناول قضية

## تعليم التداوليّة.

لقد درسنا الطلب في هذه المقالة وهو من أهمّ الأفعال الكلاميّة التي نستخدمها يومياً في محادثاتنا. ونريد أن نسلط الضوء على كفيّة تطوير كفاءة الطلبة الإيرانيين في استخدامه عبر استراتيجيات مختلفة تتضمّن التقنيات الحديثة. فالمنهج المعتمد في هذا البحث هو المنهج الوصفيّ - التحليلي، حيث ندرس أشكال الطلب في اللغة العربيّة، وضرورة تدريس التداوليّة للطلاب الإيرانيين، وإستراتيجياتها التعليميّة لتدريسها، وبالتالي نذكر نموذجاً من كفيّة استخدام التقنيات الحديثة في هذا المجال وهو موقع الجزيرة لتعلّم العربيّة. والهدف من هذا البحث هو تطوير الكفاءة التداوليّة لدى الطلبة الإيرانيين غير الناطقين بالعربيّة عبر التقنيات الحديثة وفتح آفاق جديدة لدراسات حول تعليم اللغة العربيّة في إيران والإمام بضرورة تحديث المناهج والمواد الدراسية. والأسئلة التي نريد أن نجيب عنها في هذا البحث هي:

ما ضرورة تدريس التداوليّة للطلبة الإيرانيين غير الناطقين بالعربيّة؟

كيف يمكن تدريس أشكال الطلب في اللغة العربية تداولياً؟

كيف يمكن استخدام التقنيات الحديثة في تدريس الطلب للمهارات اللغويّة؟

## الدراسات السابقة

هناك بحوث وكتب كثيرة في مجال تعليم اللغات وتدريسها، لكننا نريد أن نركّز في هذا القسم على أكثر المصادر علاقة بموضوعنا، فبغض النظر عن الكتب سوف نركّز على المقالات والبحوث، إذ إنّ أكثر الكتب تبين مناهج تعليم اللغات ونظرياتها. والبحوث كثيرة وفي مجالات متعددة، لكننا سنقسّم هذه البحوث إلى ثلاث فئات وهي أولاً: البحوث التي ركّزت على التدريس التداوليّ ومنها:

مقالة القحطاني (٢٠١٨)، حيث درس الباحث تطوّر التداوليّة لدى متعلّمي اللغة الثانية وكفيّة تدريسها، بجانب الإشارة إلى التفاوت الموجود في تأدية بعض أفعال الكلام مثل الطلب والرفض عند المتعلّمين، كما عبّر عن أهميّة الكفاءة التداوليّة ووجوب إدراجها ضمن الخطط التعليميّة.

دراسة سليمان (٢٠١٨) التدريس التداوليّ لمهارات التواصل الشفوي في برامج تعليم اللغة العربيّة للناطقين بغيرها، حيث يحاول الكاتب فيها تأطير التداوليّة، وتحديد دورها في تعليم اللغة العربيّة، وبحث المنطلقات اللغويّة التداوليّة في تدريس مهارات التواصل الشفوي في برامج تعليم العربيّة للناطقين وخلص البحث إلى وضع قائمة مهارات

التواصل الشفويّ في ضوء التداوليّة ضمن محاور.

مقالة القحطاني (٢٠١٧)، حيث تناولت هذه الورقة العلميّة أهميّة تدريس الكفائيّة التداوليّة، في برامج تعليم اللغة الثانية. وقد أبانت أن التدريس يلعب دوراً إيجابياً في تطوير قدرة المتعلّمين التداوليّة على مستوى تعزيز وعيهم بالجوانب التداوليّة، واستخدامهم التداوليّ المناسب في اللغة الهدف. كما أشارت إلى الطرق التدريسيّة التي يمكن استخدامها داخل القاعة الدراسيّة، وطرق تقييم قدرة المتعلّمين التداوليّة. مقالة الدجيج (٢٠١٤)، فقد درست المقالة الأعمال اللغويّة (أفعال الكلام). فهدفت إلى لفت انتباه المهتمّين بتعليم اللغة العربيّة للناطقين بغيرها، إلى أهميّة الكفاءة التداوليّة بشكل عام، والأعمال اللغويّة بشكل خاص.

مقالة همايوني (١٣٩٦)، تعليم اللغة العربيّة في ضوء التداوليّة والخطاب الثقافي حيث يشير إلى ضرورة تعلّم الطلاب المواد الدراسيّة من منظور ثقافيّ خطابيّ يتعلّم الطلاب فيه القواعد الوظيفيّة، والمفردات والمصطلحات والسياقات اللغويّة، والمعلومات المعرفيّة خطابياً وتداولياً، ويقترح عرض المواد الدراسيّة بشكل يقع النحو الوظيفيّ في مركزها وتحيطها الثقافة والأسيقّة الخطابيّة والتداوليّة.

والفئة الثانية من المقالات تبحث عن كفيّة استخدام أفعال الكلام بالمقارنة بين متعلّمي اللغة الثانية والناطقين الأصليين منها:

مقالة القحطاني والرياشي (٢٠١٦) أساليب الاعتذار لدى متعلّمي اللغة العربيّة والتي درست أساليب الاعتذار، باعتباره نوعاً من أنواع أفعال الكلام، وذلك لدى متعلّمي اللغة العربيّة كلغة ثانية وقارنت قدراتهم مع الناطقين الأصليين باستخدام اختبار إكمال الخطاب. ودلّت على أن المتعلّمين كلّما تطوّر مستواهم اللغويّ كلّما كان أدائهم للاعتذار مشابهاً إلى درجة كبيرة للناطقين الأصليين. ويقول الكاتب إن هذه الدراسة تعدّ الأولى التي تهتمّ بأداء الاعتذار في اللغة العربيّة كلغة ثانية ما يشير إلى مدى سعة هذا الحقل للدراسات المستقبلية.

والفئة الثالثة من هذه البحوث تركز على قضيّة استخدام التكنولوجيا في مجال تدريس اللغات:

مقالة يوسف وروايح (٢٠١٩)، تعليم اللغة العربيّة للناطقين بغيرها في العصر الرقميّ حيث ركّزت هذه المقالة على استخدام التكنولوجيا في تعليم اللغات عن طرق شتى مثل: الكتاب الإلكتروني، والتلفاز، والقنوات الفضائيّة، والمواقع الإلكترونيّة. وتعتبر المقالة أنّ الهدف من تعليم اللغة العربيّة باستخدام التقنيات الحديثة هو الرد على من

اتّهم اللغة العربيّة بالجمود وعدم القدرة على مواكبة الحضارة، وتعتقد مؤلّفتا المقالة أن تعليم اللغة العربيّة باستثمار أنظمة التعليم الإلكترونيّ ووسائطه لم يصل إلى الفاعليّة المرجوّة منه.

بعد دراسة هذه البحوث، تبين لنا أن معظم الدراسات التي تمّت في إيران والدول العربيّة تناولت قضية تعليم اللغة العربيّة من زوايا مختلفة وأكّدت معظمها على ضرورة تدريس التداوليّة باستخدام مناهج وتقنيات حديثة، لكنّ هذه المقالة هي الأولى من نوعها التي تتناول تدريس أفعال الكلام، ومن ضمنها الطلب، للطلبة الإيرانيين غير الناطقين بالعربيّة. وميزتها المهمة هي أنّه، ولأول مرّة، يتمّ تناول كيفية تدريس التداولية في الجامعات الإيرانيّة باستخدام التكنولوجيا وفقاً للمناهج والأساليب الحديثة والوظيفية في آن واحد.

### مراجعة الأدب النظري

#### نبذة عن التداوليّة

إن التداوليّة (pragmatics) اصطلاحاً تتعلّق بالتواصل بين الناس وتحليل الرسالة التي تكمن وراء استخدام العبارات والجمل حسب قصد المتكلّم والسياق الذي يجري فيه الحوار، كما يقول يول (Yule): «تختص التداوليّة بدراسة المعنى كما يوصله المتكلّم (أو الكاتب) ويفسّره المستمع (أو القارئ)؛ لذا فإنها مرتبطة بتحليل ما يعنيه الناس بألفاظهم أكثر من ارتباطها بما يمكن أن تعنيه كلمات أو عبارات هذه الألفاظ منفصلة. التداوليّة هي دراسة المعنى الذي يقصده المتكلّم» (يول، ٢٠١٠: ١٩). لكنّه يبدو أنّ التعريف الذي يقدّمه كريستال (Crystal) أشمل وأشهر مما سبق، حيث يشير إلى القيود الموجودة والتأثيرات التي تحدث داخل عمليّة التواصل، إذ ينصّ على أنّ التداوليّة تعني: «دراسة اللغة من منظور المستخدمين، وخاصة الكلام الذي ينتجونه من بين عدّة خيارات، والقيود التي يواجهونها في استخدام اللغة في التفاعل الاجتماعيّ، والتأثيرات التي يسببها استخدامهم للغة مع المشتركين في عمليّة التواصل» (القحطاني، ٢٠١٨: ٦٨ نقلاً عن Crystal: 1997).

للتداوليّة تخصصات مختلفة مثل ما ذكره جميل حمداوي «تداوليّة تحليليّة، وتداوليّة تلفظيّة، وتداوليّة نفسيّة اجتماعيّة، وتداوليّة نصيّة، وتداوليّة سوسيو لغويّة» (حمداوي، ٢٠١٩: ١١) وما إلى ذلك، لكنّ ما نحن بصدد دراسته هو التداوليّة البينيّة التي تهتم بتداوليّة اللغة الثانية وكيفية إنتاج اللغة من قبل متعلّمي اللغة الثانية، كما يعرفها

كاسبر (Kasper) أن «التداولية البيئية تدرس كيفية فهم الأعمال اللغوية وتنفيذها لدى الناطقين غير الأصليين، كما تدرس كيفية اكتسابهم معرفة تداولية اللغة الثانية» (Kasper ٢٠٣: ١٩٩٢). من أبرز ما تدرسه المقاربة التداولية في حقل تعليم اللغة الثانية هو أفعال الكلام أو الأعمال اللغوية (Speech Acts) ولها دور فاعل في الحياة اليومية وفي إنشاء عملية التواصل بين طرفي الحوار.

### نظرية أفعال الكلام

نظرية الأعمال اللغوية أو أفعال الكلام من أهم النظريات في مجال التداولية، وتعود نشأة هذه النظرية إلى أوستن (Austin)، ففي كتابه الشهير «كيف نوّدي الأشياء بالكلمات»، عرّف أوستن الأعمال اللغوية على أنّها أعمال يتم عملها من خلال الكلام، بمعنى أنّها عمل لغوي أو قول يخدم وظيفة معينة في التواصل أو الحوار، وقام أوستن بتصنيف الأعمال اللغوية إلى ثلاثة أقسام: الأول عمل قولي (Locutionary Act) وهو القول الحقيقي الذي تحدّث به المتكلم بمعناه الحرفي، والثاني: عمل في القول (Illocutionary Act) وهو الكلام الذي يشتمل على وظيفة أو قوة معينة يتم تأديتها عن طريق الكلام كالأمر والطلب والرفض والشكوى إلخ، والثالث: عمل تأثير في القول (Perlocutionary Act) وهو التأثير الذي يحدثه القول، أو ما يتحقق من خلال كلام شيء ما كالإقناع والحث (الدجيج، ٢٠١٤: ٥٠٨). ثم يأتي سيرل (Searle) ويعدّل نظرية أستاذه أوستن ويصنّف الأعمال اللغوية على النحو التالي: الخبريات: فالتكلم قد يخبر الآخرين عن حالة الأشياء في الكون (تشمل الإثبات، والتأكيد، والاستنتاج، والافتراض)، والتوجيهيات: والتكلم قد يسعى إلى جعل الآخرين يفعلون شيئاً ما (تشمل الطلب والاقتراح أو الالتماس أو الأمر أو الإلحاح في السؤال)، والوعديات: والتكلم قد يلتزم بفعل شيء ما (تشمل التعهد، والمراهنّة، والتعاقد، والصدق، والموافقة)، والإفصاحيات: والتكلم قد يعبر عن مشاعره ومواقفه (تشمل الشكر، والتهنئة، والاعتذار، والشجب، والترحيب، والتعبير عن الاستحسان أو التوجع أو اللعن)، والإيقاعيات: والتكلم قد يغيّر حالة الأشياء في الكون بواسطة قوله (المبخوت، ٢٠٠٨: ٩٢-٩٦). أما هناك نظرية أخرى فيجب أن نسلط الضوء عليها لدراسة التداولية البيئية وهي نظرية التلطف.

### نظرية التلطف

إن نظرية التلطف أو التهذيب أو المداراة أو الأدب (Politeness theory) تبحث

عن عناصر حوار مهذب. إذ للتواصل الناجح مع الناطقين الأصليين باللغة لا مفر لنا من توظيف استراتيجيات للتحدث بشكل مهذب. ويتم استخدام هذه النظرية في تدريس أفعال الكلام كعامل مساعد لتصنيف كيفية توظيف العبارات، وإن الفائدة وراء الاستفادة منها بجانب نظرية أفعال الكلام تعود إلى تركيزها على ضرورة الإلمام بنسبة تهذب الكلام في استخدام أفعال الكلام. ومن أبرز المنظرين لهذه النظرية هما براون وليفنسون (Brown and Levinson)، حيث كشفوا عن أفعال تهديدية تهدد ماء الوجه «أي تلك الأفعال التي تتعارض بطبيعتها مع رغبات المخاطب أو المتكلم» (Brown & Levinson, 1987: 65). ومن أمثلة هذه الأفعال التهديدية هي الطلبات، والأوامر، والتهديدات، والاقتراحات، وما إلى ذلك، كما أتهما اقترحا استراتيجيات لتقييم مستويات آداب التلطف مثل: (١) الأسلوب المباشر والصريح، و(٢) التلطف الإيجابي، و(٣) التلطف السلبي، و(٤) الأسلوب غير المباشر (الذريع، ٢٠١٤: ٥٠٩). ومن الأمور المهمة الأخرى التي أشار براون وليفنسون إليها هي مسألة المتغيرات الاجتماعية التي تؤثر بشكل مباشر على إنتاج أفعال الكلام وهي «ثلاثة متغيرات: البعد الاجتماعي أي: مستوى التآلف والقربية الاجتماعية بين المتحدث والمستمع، والمنزلة الاجتماعية أي: منزلة المتحدث الاجتماعية مقارنة مع منزلة المستمع، كمدبر وموظف، ودرجة الإلماء أي: حجم المهمة المراد تنفيذها، وما إذا كانت شاقة أو سهلة على المستمع» (القحطاني، ٢٠١٨: ٧٠). فعلى متعلمي اللغة الثانية الاهتمام بهذه المتغيرات والاستراتيجيات ليتمكنوا من إنتاج الأفعال الكلامية بشكل صحيح وبالتالي التواصل الناجح مع الناطقين الأصليين، وعلينا تدريس التداولية بالنسبة للطلبة الإيرانيين غير الناطقين بالعربية مع أن اللغة الفارسية تشبه العربية من الناحيتين اللغوية والثقافية.

### الكفاءة التداولية

قبل أن ندخل في ضرورة تدريس التداولية في إيران، لا مناص لنا أن نشير إلى مفهوم الكفاءة التداولية والهدف منها، ثم الفروق التداولية بين اللغتين، وضرورة تدريسها للطلبة الإيرانيين.

هناك نظريات مختلفة حول الكفاءة التواصلية التي تلي نظرية المهارات اللغوية وتحاول أن تكمل نواقص نظرية المهارات اللغوية عبر الاهتمام بالجانب التداولي للغة. إن الكفاءة التداولية كما تعرفها توماس (Thomas) هي «القدرة على استخدام اللغة بشكل فعال من أجل تحقيق غرض محدد وفهم اللغة في السياق» (Thomas, 1983: 92). يتبين من

هذا التعريف أن كفاءة التداولية لا تنحصر في استخدام القواعد النحوية والصرفية للغة فحسب، بل تهتم بفهم اللغة وفقاً للسياق الذي يجري فيه الحوار. حيث تقسم توماس الكفاءة التداولية إلى قسمين: اللغوية التداولية (Pragmalinguistic)، والتداولية الاجتماعية (Sociopragmatic) (المصدر نفسه: ١٠٠)، وقصدها من اللغوية التداولية «توفر المصادر اللغوية عند المتحدث للتعبير عن الأعمال الاتصالية. ومن هذه المصادر الأساليب التداولية: كالحديث بشكل مباشر أو غير مباشر، فضلاً عن العبارات اللغوية التي يمكن أن تزيد أو تقلل من حدة الأعمال التواصلية. فعلى سبيل المثال، إن قول (أنا آسف جداً) في حالة الاعتذار يختلف عن قول (أنا مستاء لما فعلته، فهل يمكن أن تعذرن؟)؛ حيث إن المتحدث في كلتا الحالتين يعتذر؛ لكنه يعطي موقفاً مختلفاً وعلاقة اجتماعية مختلفة في كلتا الصيغتين من الاعتذار. والتداولية الاجتماعية هي التي تشكل تفسيرات المشاركين وأدائهم للأعمال التواصلية، فالمجتمعات تختلف في تقييمها للمنزلة الاجتماعية بين المتحدث والمستمع... فعلى سبيل المثال، إن رفض المدير لطلب أحد الموظفين، قد يختلف عن رفض الموظف لطلب المدير، وذلك لاختلاف المنزلة الاجتماعية بين الطالب والرافض» (القحطاني، ٢٠١٧: ٢٦ و٢٧). فمن الواضح، وفقاً لما أسلفنا، أن للكفاءة التداولية دوراً مهماً في إنشاء التواصل بشكل ناجح مع الناطقين الأصليين للغة والحيلولة دون الفشل التداولي (Pragmatic Failure)؛ لأن الناطقين الأصليين لا يمرون بالأخطاء التداولية مرور الكرام مثل الأخطاء النحوية والصرفية «فالمحدثون الأصليون للغة، يميلون إلى تقبل أخطاء المتحدثين غير الأصليين في الجوانب النحوية والصوتية والمعجمية، لكنهم لا يغفرون أخطاءهم التداولية، بل يتعدى الأمر أحياناً إلى وصف المتحدثين غير الأصليين ببعض الصفات غير الجيدة، كوصفهم بغير المهذبين والمتغطرسين» (الدجيج، ٢٠١٤: ٥٠٦). فالهدف الرئيس من تدريس التداولية «هو زيادة وعي المتعلمين البراغماتي وإعطائهم خيارات حول تفاعلاتهم في اللغة المستهدفة» (BardoviHarlig & Taylor, 2003: 38).

### عرض النتائج

#### الفروق التداولية بين الفارسية والعربية

ووفقاً لما ذكرنا، يتضح لنا مدى أهمية تعلم المهارات التداولية اللغوية وخاصة الاجتماعية لإنشاء علاقات تواصلية ناجحة وهذا الأمر لا يتوجه إلى اللغات والثقافات المتباينة عن بعضها بعضاً، بل حتى الثقافات واللغات التي تبدو قريبة من بعضها



البعض مثل الفارسيّة والعربيّة. فرغم وجوه التشابه بين العربيّة والفارسيّة من الناحية الثقافية، والدينيّة، والمشتركات اللغويّة، وذلك من أجل التأثير المتبادل بين اللغتين على مر العصور، هناك وجوه تباين بين اللغتين من ناحية الجذور اللغوية، لأنّ الفارسيّة من فصيلة اللغات الهندو-أوروبيّة، بينما العربيّة من فصيلة اللغات الساميّة (راثي، ١٣٨٦: ٢٨٣). كما أنّه توجد فروق تداوليّة وثقافيّة بين العربيّة والفارسيّة، مثل كيفيّة استخدام الأفعال في الفارسيّة بشكل مهذب، ففي الفارسيّة تستخدم صيغة الجمع للاحترام سواء أكان بالنسبة للمخاطب أو للغائب، لكنّ الأمر مختلف في العربيّة قليلاً، حيث لا يتمّ استخدام صيغة الجمع للغائب، كما أنّ استخدام الأفعال في العربيّة بصيغة الجمع لمخاطبة الأشخاص موجودة في الحوارات الرسميّة، أكثر الأحيان، وقد يستخدمون بعض العبارات مثل حضر تكم أو جنابكم ليكون كلامهم مهذباً. أو مثلاً نستخدم دائماً كلمات مثل السيد أو السيدة في الفارسيّة لمخاطبة الأشخاص أو الإشارة إليهم لكنّ هذا الأمر في العربيّة يستخدم في الخطابات الرسميّة فقط، ويتمّ استخدام مفردات مثل عم أو خالة أو أخ أو أخت وما إلى ذلك في الخطابات اليوميّة (پور شجاعى، ١٣٩٧، <https://alreihane.com>). وكل من هذه المفردات تستخدم في ظروف مختلفة إضافة إلى معانيها الأصليّة، حيث يتمّ استخدام كلمات الحاج أو العمّ أو العمّة أو الخالة... إلخ، للإشارة إلى من هو أكبر منّا سنّاً، بينما يستعمل الأخ أو الأخت لمن يشترك معنا في الفئة العمريّة، وجدير بالذكر أنّ استخدام هذه الكلمات في مكانها غير المناسب يؤدّي إلى الفشل التداوليّ؛ فاستخدام كلمة الخالة لمرأة ليست كبيرة في السنّ يؤدّي إلى انزعاجها منّا مثل استخدام كلمة «حاج خانم» أو «مادر» في الفارسيّة لمرأة ليست كبيرة في السنّ. مثال آخر لهذه الاختلافات هو بعض العادات الموجودة في التحيّات العربيّة مثلاً في السودان يضرب الشخص بيده اليمنى وبلطف الكتف الأيسر أو في دول الخليج الفارسيّ، يتمّ التخشيم أي السلام بالأنف ويكون بين الأصدقاء والأقارب، حيث يضع أحدهم أنفه على أنف الآخر (قسم لغة العمل، الحلقة الثانية <https://learning.aljazeera.net>) ومثال آخر لهذه الفروق هو كيفيّة المصافحة فمثلاً في العراق يجب المصافحة بقبضة قوية وعدم سحب اليد بسرعة لأنّهم يعتبرون خلافها منقصة للمروءة. أو هناك عادات في كيفيّة تقديم القهوة بالمجالس فيجب تقديم القهوة باليد اليمنى وأخذها باليد اليمنى وهزّ الفنجان بعد الاكتفاء من شربه، وعدم مراعاة هذه الأمور يؤدّي إلى اعتبار الشخص غير مهذب (صفحة العادات والتقاليد العراقيّة، ٢٠٢٠، [www.facebook.com](http://www.facebook.com)) ومثال آخر هو أنّه في العراق، حين يدخل ضيف -ليس من الأقرباء- على بيت

أحد بعد موعد الغداء، لا يسأله ربّ البيت: «هل تغدّيت؟»، بل يقول له «مساكم الله بالخير». فإذا أجاب الضيف «مساكم الله بالخير» يعني أنّه تناول الغداء قبل وصوله وإذا أجاب «صّبّحكم الله بالخير» يعني أنّه لم يتناول الغداء بعد. فالسؤال عن تناول الغداء مباشرة غير مهذب، بينما في الفارسيّة يتمّ السؤال عن الأمر دون أدنى حرج. هناك عادات حتى في كنيّة الجلوس يجب مراعاتها، فبعض البيوت العربيّة تكون تقليديّة بحيث يجلس الأشخاص على الأرض وعلى سجاد ناعم، ففي الإمارات المتّحدة العربيّة وعند الجلوس على الأرض من الواجب التأكّد من عدم مواجهة باطن القدمين تجاه أيّ شخص، لأنّ هذا يعتبر وقاحة في الثقافة العربيّة (Harn, 2017: theculturetrip.com). أو مثلاً عدم تعرّف الشخص على كنيّة مخاطبة الأشخاص بشكل رسمي سيضعه في موقف محرج، حيث من الممكن أن يسموا تصرّفه استخفافاً بشأنهم. هذه الأمثلة مجرد نماذج بسيطة تعكس أهميّة تعلّم التداوليّة من قبل الطلبة الإيرانيين وبالتالي ضرورة تدريسها.

إنّ الاهتمام بالفروق التداوليّة بين الفارسيّة والعربيّة قضية مهمّة يجب أن تأخذ بعين الاعتبار لتجنّب الفشل التداولي، فمن هذا المنطلق لا مفرّ من تدريس التداوليّة الذي يؤدّي إلى حل مشاكل الطلبة في هذا الصدد التي تنبع من ترجمة العبارات من اللغة الأم حسب ثقافتها واستخدامها في اللغة الثانية، وإضافة إلى مشكلة الفروق التداوليّة هناك مشاكل ترتبط بالطلبة أنفسهم وكنيّة إقامة الصفوف فعلى سبيل المثال: يعاني الطلبة الإيرانيون من عدم اطلاعهم على عادات وتقاليد البلدان العربيّة، وبشكل عام الثقافة العربيّة، كما أنّ خلفيّتهم الذهنيّة بالنسبة للغة العربيّة ليست إيجابية ولا يتمّ استخدام التقنيات الحديثة والمناهج العصريّة لتعليم العربيّة في القاعات الدراسيّة (تراي، ١٣٩٥: ٢٥٢) ما يؤدّي إلى عدم حيويّة الصف. وجدير بالذكر أنّ فقدان الحيويّة لا يعود إلى فقدان الدافع لدى الطلبة، بل لانخفاض نسبة دوافعهم شيئاً فشيئاً، كما أنه عند الطلاب دوافع لدخول فرع اللغة العربيّة وآدابها، حيث تأتي رغبتهم في القرآن الكريم والنصوص الدينيّة ورغبتهم في التواصل مع الناطقين بالعربيّة بالمركز الأول، ثم دافع استخدام العربيّة في مواقف ضروريّة مثل السفر إلى البلدان العربيّة، بينما يأتي دافع الحصول على وظيفة في المراكز التالّية (متقي زاده، ١٣٨٩: ١٣١). فعلى أساس ما ذكرنا، ونظراً لمشاكل الطلبة الإيرانيين في خلفيّتهم الذهنيّة وعدم حيويّة الصف من جهة، والمشاكل المرتبطة بالقضايا التداوليّة من جهة أخرى، تتبيّن ضرورة تدريس التداوليّة ومنها أفعال الكلام في الجامعات الإيرانيّة.

## الطلب

إنَّ الطلب من أهم أفعال الكلام التي نستخدمها يومياً في التواصل مع الآخرين. يعتقد سيرل أن الطلب من ضمن مجموعة التوجيهيات حسب تصنيفه من أفعال الكلام حيث يقول: إنَّ خاصية «التوجيهيات» (Directives) هي أنَّها تمثّل سعي المتكلم لجعل المخاطب يفعل شيئاً ما. وهذا السعي تختلف درجاته بين مجرد الطلب والاقتراح أو الالتماس أو الأمر أو الإلحاح في السؤال. وأبرز أفعال هذا الصنف: أطلب وأمر وأرجو وأنصح» (المبخوت، ٢٠٠٨: ٩٢). فنرى أنَّه هناك مستويات للطلب من الطلب والاقتراح حتى الأمر ما يشير إلى كميّات مختلفة لاستخدامه.

في البلاغة العربيّة أيضاً هناك تصنيفات للطلب، حيث يتم تقسيم الإنشاء إلى الطلبيّ وغير الطلبيّ كما ورد في الكتب البلاغيّة<sup>١</sup>. وهناك طرق مختلفة لاستخدام الطلب ويمكننا استخدامه بشكل مباشر أو غير مباشر مركزين على المتغيّرات الاجتماعيّة.

## الأسلوب المباشر

يتم توظيف الطلب في اللغة العربيّة باستخدام الألفاظ الموضوعيّة له، أمّا بالنسبة لفعل الأمر فنستخدم أربع طرق له:

- ١- فعل الأمر مثل: (خذ الكتاب). ٢- المضارع المجزوم بلام الأمر مثل: (لنذهب إلى الملعب). ٣- اسم فعل الأمر نحو: (عليكم إنجاز واجباتكم حتى الغد). ٤- المصدر النائب عن فعل الأمر، نحو: (سعيّاً في سبيل الخير) (الهاشمي، ٢٠٠٢: ٦٧).
- فنوظّف هذه الصيغ لنأمر أحدهم بشكل مباشر، ما يؤدّي إلى أن نكون غير مهذّبين في كلامنا في كثير من المواقف التواصليّة، والسياق هو الذي يحدد كميّة اختيار الأساليب وفقاً للمتغيّرات الاجتماعيّة. كذلك نستطيع أن نستخدم الأسلوب غير المباشر لطلب شيء من الآخرين. وهذا الأمر غير قضيّة العدول عن الأمر على سبيل المثال والذي ورد في البلاغة القديمة مثل استخدام فعل الأمر لأغراض التهديد، أو التخيير، أو التعجيز وما إلى ذلك<sup>٢</sup>، إذ إنّ الأسلوب غير المباشر يعني استخدام طرق مختلفة تحمل معنى الطلب ولا يعني استخدام طريق واحد مثلاً فعل الأمر، لأغراض متنوعة.

## الأساليب غير المباشرة

تتنوّع أساليب الطلب غير المباشر تنوّعاً كبيراً ولا يمكننا أن نجعل لها حداً يحدّها ولا إطاراً يحدّها، إذ المسألة تعتمد على السياقات المختلفة للكلام، وهنا تكمن سعة النظرة

التداولية للكلام ويظهر الفرق بين النظرتين؛ القديمة التي تعتمد على الصيغ الصرفية والنحوية والسياق لكنها تتناول أفعال الكلام بشكل مبعثر في تقسيات مختلفة، والحديثة التي تقسم الأفعال الكلامية حسب استخدامها في تصنيفات وظيفية مفيدة. وقد تأرجحت أساليب الطلب غير المباشر بين أساليب لا ترتبط بصيغته، كالتعريض، والكنائية، والمثل، وغيرها، أو ترتبط بها في الظاهر وتنفصل عنها في الباطن. مثل الفعل مُرني فهو أمر في مقتضى الظاهر لكنه يدل على التلطف وذلك نظراً للسياق، فقد تمّ توظيف هذا الفعل في غير سياق الأمر وأسلوبه، «بل على سبيل التلطف والتأدب في الأمر. ومنه قوله: «يُرِيدُ أَنْ يُجْرَجَكُم مِّنْ أَرْضِكُمْ بِسِحْرِهِ فَمَاذَا تَأْمُرُونَ» (الشعراء/ ٣٥). والقول لفرعون في مخاطبة الملأ، طلباً للمشورة،... والغرض هو تطيب قلوبهم وإدخال السرور في صدورهم، وأن يظهر من نفسه كونه معظماً لهم ومعتقداً فيهم، وقد يستخدم بعض المتكلمين في بعض البلدان العربية هذا الأسلوب، فيقول لصاحبه: مرني، وهو لا يقصد الأمر، بل التلطف في عرض المساعدة» (قزق، ٢٠١٤: ٤٥). وهذه القضية موجودة في الثقافة الإيرانية وفي اللغة الفارسية كقولهم: «چه امری دارید؟ / چه دستور می دهید؟ = ماذا تأمرون؟» أو أسلوب الاستفهام فقد يلجأ إليه المتكلم أحياناً، والذي يعتبر من أساليب الطلب المهذب، «فبدلاً من استخدام صيغة الأمر، والتي قد تبدو في رأي بعض المخاطبين فظة غليظة، فإن المتكلم يعرض عن هذا، ويستخدم صيغة الاستفهام، وذلك نحو قولك للأستاذ: أرني، فتأتي بالجملة على شكل آخر، وتقول له: هل تستطيع أن تريني؟» (المصدر نفسه). كما ورد في الحديث «أن رجلاً قال لعبد الله بن زيد وهو جد عمرو بن يحيى: أتستطيع أن تريني كيف كان رسول الله صلى الله عليه وسلم يتوصّأ؟» (البخاري، ٢٠٠٢: ٥٨) على سبيل التلطف. أو أسلوب الكناية والتعريض فعندما نحثّ شخصاً على الإنفاق، فبدلاً من أن نقول له أنفق في سبيل الله نذكر له الآية الكريمة على سبيل الكناية: «مَنْ ذَا الَّذِي يُقْرِضُ اللَّهَ قَرْضًا حَسَنًا فَيُضَاعِفَهُ لَهُ أَضْعَافًا كَثِيرَةً» (البقرة/ ٢٤٥). والتعريض، وهو نوع من الكناية، في الحقيقة يتضمّن أحياناً أمراً، فعندما نقول لشخص يؤذي الآخرين، «المسلم من سلم المسلمون من لسانه ويده» فبشكل غير مباشر نقول له «كفّ عن إيذاء الناس». أو حينما نقول لشخص لا يحافظ على نظافته، «النظافة من الإيمان». أو أسلوب التعجب فقد نستخدم صيغة التعجب ونحن لا نقصد التعجب، بل نقصد الأمر بشيء معيّن. فقد نقول لشخص لا يعتني بنظافته: «ما أجمل النظافة»، فبشكل غير مباشر نقول له حافظ على نظافتك. فهذا الشكل نعبر عمّا نريد بشكل مهذب دون أن نقلل من شأن

المخاطب، وهذا أمر يدرك عن طريق السياق. أو عندما نريد أن نطلب ممن بجانبنا أن يغلق النافذة فبدلاً أن نقول له مباشرة أغلق النافذة نقول له «ما أبرد الجو أو يا له من جو بارد». أو أسلوب المثل وقد نلجأ إلى استخدام الأمثال من أجل أن نحث شخصاً لا يقدر قيمة الزمن على الإسراع فبدل أن نقول له أسرع في عملك نذكر له بيت أمير الشعراء أحمد شوقي، حيث يقول: «دَقَّاتُ قَلْبِ المرءِ قائلَةٌ له: إِنَّ الحَيَاةَ دَقَائِقُ وِثْوَانِي» (شوقي، ٢٠١٢، ج ٢: ٧٦٨). أو نقول له حكمة أمير المؤمنين الإمام علي (ع) بأن «الفرصة تمرّ مرّ السحاب» (نهج البلاغة، ١٤٢٧: ٦٠٥)، أو نقول «الوقت من ذهب». ومثلاً عندما نريد أن نطلب مساعدة من صديقنا فنقول له بشكل غير مباشر «أخوك من آسأك» (العسكري، ١٩٨٨، ج ١: ١٨٢). وأسلوب الخبر فمن الممكن أن نستخدم جملة خبرية تتضمن معنى الأمر في الحوار اليومي. فمثلاً، قد نقول، عندما نحتاج إلى الخبز، «إنّ فلاناً هو الذي سيقوم بشراء الخبز»، ونحن نقصد: اشتر الخبز يا فلان. وهكذا نرى أنّ هذه الأمور مبعثرة في البلاغة دون أن تتم الإشارة لها في مكان واحد، عادة، فيأتي التعريض والمثل في علم البيان، بينما تأتي الجمل الإنشائية والخبرية في علم المعاني وقس على هذا، بينما نستطيع أن نتناول هذه العناصر في مكان واحد تحت عنوان الطلب. وعبر التدريس التداوليّ يمكن تعليم الطلبة كيفية استخدام أفعال الكلام بمعانيها المختلفة حسب السياقات المتنوعة.

### الاستراتيجيات الداعمة للطلب

ويجدر أن نشير إلى أنّه ثمة استراتيجيات تدعى الاستراتيجيات الداعمة للطلب تهدف إلى أن تسير عملية التواصل وهنا الطلب بطريقة ناجحة وبالتالي الوصول إلى قبول الطلب عند المخاطب، وهي «استراتيجيات يمكن أن يستخدمها المتحدث تساعد في تقليل حدة الطلب على المستمع، وتساهم في الحصول على ردّ إيجابيّ منه ... مثل: الحصول على التزام مسبق «هل يمكن أن تساعدني في أمر ما؟»، أو إعطاء سبب للطلب «نسيت محفظتي في المنزل، فهل أستطيع استعارة مبلغ؟»، أو استخدام عبارة «لو سمحت/ من فضلك» (القحطاني، ٢٠١٨: ٧٠). فعبر هذه الاستراتيجيات يمكننا أن نحول طلبنا المباشر الذي يعدّ بعيداً عن التلطّف، في كثير من الأحيان، مهدّباً ممّا يؤثّر على المخاطب إيجاباً. ويتبيّن لنا من هذه الأنواع المتعدّدة اختلاف كيفية طرح الطلب ومن ضمنه الأمر، حسب السياق والقرائن ممّا يصعب على الطالب غير الناطق بالعربية تحديد هذه المواقف فلا مناصّ من تعليم هذه الأنواع. وعبر التدريس التداوليّ يمكن

تعليم الطلبة كميّة استخدام أفعال الكلام بمعانيها المختلفة حسب السياقات المتنوعة. لكنّه كيف يجب أن ندرّس التداوليّة ومن ضمنها الطلب في الصفوف؟

### كيفية تدريس التداوليّة

هناك طرق مختلفة للتدريس التداوليّ باستخدام إستراتيجيات شتّى وبأشكال مختلفة مثل التدريس الصريح والتدريس الضمني. وإنّ أغلب البحوث السابقة تفضّل التدريس الصريح على التدريس الضمني لدوره الفاعل في تعزيز الوعي التداوليّ لدى المتعلّمين بالنسبة للغة الهدف (القحطاني، ٢٠١٨: ٨٣). وهنا سنشير إلى ما ذهب إليه بروك وناغاساكا (Brock & Nagasaka) في تعليم اللغة الانجليزية وهذه الطريقة تعدّ من أفضل الطرق لتدريس التداوليّة، إذ إنّها تكتنف خطوات جيّدة لتدريس التداوليّة وتسير شيئاً فشيئاً فتعزّز المهارات التداوليّة لدى المتعلّم تدريجياً، حيث اقترح أربع خطوات يجب أن يتّبها الأستاذ أثناء تدريس الكفاءة التداوليّة وهي:

١- الملاحظة (See): يمكن للمعلّمين مساعدة طلابهم على رؤية اللغة في سياقاتها، وزيادة وعيهم بدور التداوليّة، وشرح الوظيفة التي تلعبها التداوليّة في تأدية عمليّة تواصل معيّن.

٢- الاستخدام (Use): وفي هذه الخطوة يمكن للمعلّمين تطوير الأنشطة التي يستخدم الطلاب من خلالها اللغة في سياقات محاكيّة أو حقيقيّة، حيث يختارون كيف يتفاعلون بناءً على فهمهم للوضع الذي يقترحه النشاط، أي اختيار الأسلوب المناسب.

٣- المراجعة (Review): في هذه المرحلة تتمّ مراجعة الجوانب التداوليّة التي تمّ تدريسها سابقاً، وتزويد المتعلّمين بتغذية راجعة حول أدائهم التداوليّ، أي التقويم.

٤- التجربة (Experience): يمكن للمعلّمين ترتيب نشاطات لطلابهم لتجربة ما تعلّموا وملاحظة دور التداوليّة في عمليّة التواصل، أي التطبيق (Brock, & Nagasaka, 2005: 20).

ووفقاً لنظريّة براون وليفنسون حول التلطف، اقترح بروك وناغاساكا نشاطاً تدريبيّاً، بهدف الارتقاء بمستوى الوعي التداوليّ لدى المتعلّمين، فيقوم الأستاذ بتصنيف الطلبات وفقاً لنظريّة التلطف بشأن شخص يريد أن يأخذ قلم شخص آخر، كما يلي:

غير مباشر: «نسيّت قلمي / قلمي لا يعمل».

مباشر: أعطني قلمك!

مهذب: هل أستطيع أن أستعير قلمك، لو سمحت؟ / هل تمنع أن تُعيرني قلمك؟

مألوف: أشكرك إذا أعطيتني قلمك!.

ويجري الأمر عن طريق تقسيم الطلبة إلى مجموعات مختلفة لممارسة هذا التصنيف في موضوعات مختلفة داخل القاعة الدراسية وتحت إشراف الأستاذ بإستراتيجيات عدّة كلعب الأدوار (القحطاني، ٢٠١٧: ٣٥ و٣٦). والمهم أن عملية التدريس هذه لن تكتمل إلا بعد تقديم التغذية الراجعة من قبل الأستاذ ما يؤدي إلى الكشف عن مواطن ضعف الطلاب وقوتهم. فيمكننا استخدام مثل هذا الأسلوب في الصفوف لإيضاح أنواع الطلب حسب نظرية التلطف. لذا نستطيع الاستفادة من التقنيات الحديثة في هذا الصدد، ما يؤدي إلى إنشاء الحيوية داخل الصف وخروجه عن الرتابة وبالتالي زيادة دوافع الطلبة للتعلم. ومن أبرز هذه التقنيات هي مقاطع الفيديو، والملفات الصوتية، والمواقع الإلكترونية، وشبكات التواصل الاجتماعي، والتطبيقات الحاسوبية أو التي تنصب على الهواتف النقالة، والبودكاست، والألعاب الحاسوبية، وبعض التقنيات مثل QR Code وغيرها من أقسام التكنولوجيا الرقمية. وسنشير الآن إلى نموذج من هذه التقنيات التي يمكن توظيفها في مجال تدريس اللغة العربية في إيران بشكل تداولي وهو المواقع الإلكترونية لسهولة استخدامها داخل القاعات الدراسية .

### المواقع الإلكترونية

هناك مواقع إلكترونية متنوعة يمكن للأستاذ توظيفها لتدريس المواد الدراسية وخاصة التداولية، بعض منها خاص بعرض مقاطع الفيديو أو المقاطع الصوتية بينما تكون بعض آخر تفاعلية، منها: موقع الجزيرة لتعلم العربية<sup>٥</sup>، وموقع Oxford First Words Pictionary<sup>٥</sup>، وموقع أصوات عربية<sup>٥</sup> وما إلى ذلك. أمّا الآن فنتناول موقع الجزيرة كنموذج بسبب احتوائه على أقسام متنوعة لتعليم اللغة العربية وفي مستويات متعددة ما يجعله من أفضل مواقع يختص بتعليم اللغة العربية:

### موقع «الجزيرة» لتعلم العربية

موقع الجزيرة لتعلم اللغة العربية هو موقع يسهل عملية تعلم اللغة العربية الفصحى لغير الناطقين بها وحتى الناطقين بها بطرق سهلة ومتنوعة؛ حيث يتيح للمتعلم اختبار مستواه في اللغة. وتنقسم المواد الدراسية في الموقع إلى قسمي لغة الإعلام واللغة العامة. فيهتم قسم اللغة العامة بتعليم ما يتعلّق باللغة من الحروف، والمواقف التواصلية، ولغة العمل، والقصص القصيرة، والنصوص الأدبية، وقواعد اللغة وما إلى ذلك، بينما

يستوعب قسم لغة الإعلام مواد تعليمية حول الإعلام وما يتعلّق بها وتوجد لكل قسم من هذه الدروس تمارين خاصة للطلبة. والنقطة المهمة التي يجب أن لا نمرّ بها هي أن هذا الموقع تابع لقناة الجزيرة الإخبارية في قطر ويتم تقديم المواد الدراسية تحت إشراف أساتذة جامعيين هناك، وبما أن قطر دولة عربية مسلمة فاستخدام الموقع من قبل الطلاب الإيرانيين يؤدّي إلى التعرّف الأكثر على الثقافة العربية الإسلامية<sup>٧</sup>.

### توظيف الموقع في تدريس التداولية

بإمكان الأستاذ اختيار مقاطع فيديو من هذا الموقع لتدريس كيفية الطلب، فعلى سبيل المثال في قسم المواقف التواصلية داخل الموقع، هناك مقطع فيديو تحت عنوان تذكرة سفر، حيث يقوم شخص ما بحجز تذكرة سفر من عمّان إلى الدوحة، فنذكر هنا نماذج من الجمل المستخدمة في هذا الحوار التي ترتبط بكيفية استخدام الطلب كما يلي:

- لَوْ سَمَحْتَ أُرِيدُ تَذْكَرَةَ سَفَرٍ مِنْ عَمَّانَ إِلَى الدَّوْحَةِ.

- حَسَنًا، مِنْ فَضْلِكَ احْجِزِي لِي رِحْلَةَ الْمَسَاءِ، عَلَى الدَّرَجَةِ الْاِقْتِصَادِيَّةِ.

- اَحْتِاجُ إِلَى كِتَابَةِ الْاِسْمِ كَمَا هُوَ فِي جَوَازِ السَّفَرِ. هَلْ يُمَكِّنُ أَنْ تُرْسِلَ اِلَيْنَا صُورَةً مِنْ

الجواز بالبريد الإلكتروني؟ (تذكرة سفر، <https://learning.aljazeera.net>)

ثمّ يقوم بيثّ الملف وبعد توضيح معاني المفردات وشرحها، يطلب من الطلبة أن يسيروا إلى ما جرى بين الشخصيات وكيفية استخدام الجمل والعبارات نظراً للظروف التي يحدث فيها التواصل بين الشخصيات. ويسلّط الضوء على مواقف الطلب التي أشرنا إليها بخط، ويوضح للطلبة كيفية التعبير عن فعل طلبيّ في مواقف مختلفة على سبيل المثال لكى تكون العبارات مهذّبة أو مألوفة يمكن استخدام الاستراتيجيات الداعمة للطلب مثل توظيف بعض عبارات إلى جانب فعل الأمر مثل «من فضلك» و«لو سمحت»، كما ورد في النص، أو تغيير الأمر إلى شكل غير مباشر مثل عبارة «هل يمكن أن ترسل إلينا صورة من الجواز بالبريد الإلكتروني؟» أو «لو سمحت أريد تذكرة سفر» فيشرح الأستاذ أن طريقة أخرى لطلب شيء ما بشكل مهذب هو استخدام الاستفهام بدل الأمر المباشر ففي العبارة الأولى استخدمت السكرتيرة صيغة الاستفهام بدل أن تقول «أرسل صورة من الجواز»، أو المسافر ذكر عبارة بشكل خبري بدل أن يقول: «أعطني تذكرة سفر» فيطلب الأستاذ من الطلاب تقسيم هذه العبارات أو عبارات مشابهة أخرى حسب نظرية التلطف من مباشر إلى مألوف لتتضح الصورة عندهم. فمثلاً لشراء تذكرة سفر نقسم العبارات كالآتي:



مباشر: أعطيني تذكرة سفر إلى الدوحة.

غير مباشر: أريد أن أسافر إلى الدوحة.

مهذب: هل يمكن أن تحجز لي تذكرة سفر إلى الدوحة؟

مألوف: مِنْ فَضْلِكَ احْجِزِي لي تذكرة سفر إلى الدوحة.

وعبر استخدام استراتيجيّة لعب الأدوار، يطلب من الطلبة أن يمثلوا أدوار الشخصيات الموجودة داخل المقطع، كما يمكن للأستاذ إيضاح نتائج عدم استخدام الجمل الصحيحة من الناحية الاجتماعيّة ضمن الحوار والأسباب التي تسفر عن الفشل التداوليّ، حتى يفهم الطلبة دور التداوليّة في التواصل جيداً. كما يمكن الاستفادة من الطلبة الأجانب الذين يدرسون في الجامعة نفسها، إمّا بشكل مباشر بحضورهم في الصف والتحدّث مع الطلبة وإخبارهم بتجاربهم التداوليّة في اللغة الثانية (الفارسيّة) أو بشكل غير مباشر عبر شبكات التواصل الاجتماعي وإنشاء مجموعات ليتحدّث الطلاب مع الناطقين الأصليين تحت إشراف الأستاذ، فيمكن للطلبة ملاحظة كيفية رد فعل الناطقين الأصليين وتعلّم المهارات اللغويّة والتداوليّة منهم.

ومثال آخر لاستخدام هذا الموقع هو قسم في هذا الموقع يدعى لغة العمل فهذا القسم يتناول كفيّة توظيف صحفيّ أجنبي باسم آدم جينيس في قناة الجزيرة الإخباريّة، فكيفيّة استخدامه للعبارات مقابل كل واحد من الأشخاص أو المناصب الإداريّة تكون مفيدة لخوض تجربة إيجابيّة حسب مواقف مختلفة. ونشير هنا إلى نماذج مما ورد في الحوار كما يلي:

» - السيد المحترم مدير شبكة الجزيرة

- السلام عليكم

- يسعدني أن أنضم إلى فريق العمل بشبكة الجزيرة، وأود أن أكون عضواً فعالاً بها.

- أرجو إعلامي بتسلم الرسالة.

- نرجو أن تحضر غداً لمقابلة السيد سعد في مقر شبكة الجزيرة في تمام الساعة التاسعة

صباحاً». (لغة العمل، الحلقة الثالثة <https://learning.aljazeera.net>)

فيستطيع الأستاذ توظيف هذه الحلقة لتدريس كفيّة التخاطب الرسمي في البلدان العربيّة، ما يمكن أن يواجهه الطلبة في حياتهم المستقبلية إمّا بشكل مباشر أو في مجال الترجمة وما إلى ذلك، فيذكّر كفيّة أداء الطلب من قبل آدم بشكل مهذب، حيث يقول: «ويسعدني أن أنضم إلى فريق العمل بشبكة الجزيرة، وأود أن أكون عضواً فعالاً بها». أو عندما يقول: «أرجو إعلامي بتسلم الرسالة». كما يشير الأستاذ إلى عبارة «نرجو أن

تحضر غداً لمقابلة السيّد سعد في مقرّ شبكة الجزيرة». كما يمكنه أن يسلّط الضوء على كميّة إلقاء التحيّات أو باقي القضايا التي وردت في الحلقة. ويمكن للأستاذ أن يعطي الطلبة واجبات في هذا المجال بإضافة إلى لعب الأدوار من قبل الطلبة يمكنهم كتابة رسالة قصيرة مثل ما ورد في المقطع أو استبدال الكلمات، كاستبدال «السلام عليكم» بـ «تحية طيبة»، حتى ترسخ كميّة التخاطب لديهم. وهذا الأمر مهم جداً؛ لأنه إذا لا يتمكن الطالب من تقديم طلب توظيف في مكان ما بشكل صحيح، فإنّه من الممكن أن يصاب بالفشل التداولي وبالتالي يخسر فرصة الحصول على الوظيفة أو يترجم هذا الموقف بشكل خاطئ ما يسفر عن النتيجة نفسها. ويوجد قسم فرعي في نفس القسم المتعلق بلغة العمل تحت عنوان الحضارة الذي يتناول بعض القضايا الثقافيّة والحضاريّة السائدة لدى العرب ما يساعد المتعلّم على التعرّف الأكثر إلى الشؤون الثقافيّة في الدول العربيّة، ويمكن الأستاذ من أن يرفع وعي الطلبة الثقافي بالنسبة للغة المستهدفة.

فمن هذا المنطلق يستطيع الأستاذ استخدام هذه الملفات لتدريس كميّة التصرف أمام مستويات اجتماعيّة مختلفة، وبما أن نصّ الملفات متاح بالموقع، إما بشكل مستقل أو ملتصقاً بالمقطع كالهامش، فتحصل عمليّة استيعاب الموقف لدى الطلبة بشكل أسهل. والجدير بالذكر أن تطبيق هذه الطرق والاستراتيجيات داخل القاعة الدراسية سيؤدّي إلى تنشيط الطلبة ومشاركتهم في عملية التدريس، بحيث لا يصابون بالخمول والكسل، بل يرون تأثير ما تعلّموه مباشرة، كما أنّ هذا الأسلوب لا يهدف إلى تعليم المادّة فقط، ولا يترك الطالب بعد تقديم المواد الدراسية حتى موعد الامتحان، بل يواكب الأستاذ الطالب في عملية التعلّم ويقدم له التغذية الراجعة ليطلع المتعلّم على أخطائه.

### الاستنتاج والمناقشة

توصّلت هذه الورقة البحثيّة إلى أنّ للكفاءة التداوليّة دوراً مهماً في إنشاء التواصل بشكل ناجح مع الناطقين الأصليين للغة والحيلولة دون الفشل التداولي، لأنّ الناطقين الأصليين لا يعضّون النظر عن الأخطاء التداوليّة مثل الأخطاء اللغويّة، إذ يعرف الناطق الأصلي لدى سماع الأخطاء اللغويّة أن المتكلّم لا يعرف قواعد اللغة جيداً فيمرّ عليها مرور الكرام، إلا أنّ اقتراح الأخطاء التداوليّة قد يوحي بأنّ المتكلّم يريد الاستخفاف بشأن المخاطب، فيعتبر المخطئ غير مهذب. ورغم التشابه الموجود بين العربيّة والفارسيّة من الناحيتين اللغويّة والثقافيّة غير أنّه توجد فروق في استخدام أفعال الكلام، وعدم اطلاع الطلبة عليها من جهة، وترجمة العبارات بشكل حرفي من اللغة الأم دون الإلمام

بالشؤون الثقافية للغة المستهدفة من جهة أخرى، يضعهم في ورطة الفشل التداولي. فتقديم طلب دون استخدام الاستراتيجيات الداعمة له أو أساليبه المختلفة، أو استخدام صيغة الجمع بالنسبة للغائب، أو السؤال عن تناول الغداء عند دخول الضيف، أو مخاطبة الآخرين بشكل مباشر دون الاهتمام بالمتغيرات الاجتماعية، خاصة في المواقف الرسمية، يؤدي إلى الفشل التداولي وبالتالي اعتبار المتكلم غير مهذب. ويساعد الاطلاع على أساليب مختلفة للطلبة لاستخدام الطلب مثل الأسلوب المباشر، والأساليب غير المباشرة، مثل الاستفهام، والمثل، والكناية، والتعريض، والجملة الخبرية وما إلى ذلك، والاستراتيجيات الداعمة للطلب، بجانب نظرية التلطف، في المناورة بين أنواع الطلب حسب المتغيرات الاجتماعية. وجدير بالذكر أن منهج بروك وناغاساكا لتدريس الطلب منهج مفيد لتدريس المحادثة؛ لاحتوائه على خطوات وظيفية تساعد الطلاب على استيعاب المواد الدراسية وتطبيقها وتلقي التغذية الراجعة، وذلك بتوظيف استراتيجيات مثل لعب الأدوار.

ونظراً لمشاكل الطلبة الإيرانيين في تعلم العربية مثل انخفاض نسبة دوافعهم وعدم اطلاعهم على الثقافة العربية وما إلى ذلك، يمكن توظيف التقنيات الحديثة مثل المواقع الخاصة بتعليم العربية في البلدان العربية من أجل إنشاء الحيوية في الصف وإعادة الطلبة عن الخمول والجمود أثناء التدريس إضافة إلى تعليم المهارات التداولية بشكل أكثر فائدة؛ لأن هذه المواقع ومنها موقع الجزيرة لتعلم العربية من أفضل المواقع الإلكترونية في مجال تعلم العربية، لكونه موقعاً عصرياً يشرف عليه أساتذة جامعيون ويحتوي على كثير من مقاطع الفيديو، والمقاطع الصوتية، ونصوص في اللغة العامة، ولغة الإعلام، والقضايا الحضارية والثقافية. فتوظيف مثل هذه المواقع يمكن تدريس الطلب داخل القاعة الدراسية، عن طريق الإشارة إلى نماذج استخدام الطلب واستراتيجياته وأساليبه في الخطابات اليومية أو الرسمية. ونرجو أن تفتح مثل هذه البحوث آفاقاً جديدة في ما يخص تعليم اللغة العربية وتوظيف النظريات الحديثة مثل التداولية لحل مشاكل الطلبة لتعلم هذه اللغة العريقة.

### التوصيات

تلخص هذه الدراسة إلى التوصيات التالية:

- ١- إعداد دراسات أخرى حول كيفية تعليم أفعال الكلام في الجامعات الإيرانية.
- ٢- دراسة كيفية توظيف التقنيات الحديثة الأخرى لتدريس التداولية بالنسبة للطلبة

الإيرانيين.

٣- إعداد خطط دراسيّة لتدريس التداولية في الجامعات الإيرانيّة.

٤- مقارنة المستوى التداوليّ بين الطلبة الإيرانيّين والناطقين الأصليين بالعربية.

#### الهوامش

1- Crystal, D. (Ed.). (1997). The Cambridge encyclopaedia of language. New York: Cambridge University Press.p 301.

٢- للمزيد من التوضيح أنظر الخطيب القزويني، الإيضاح في علوم البلاغة، ص ١٠٨، ١١٦، ١١٨.

٣- للمزيد من التوضيح حول عدول الأمر عن غرضه الأصلي، انظر عبد العزيز عتيق، علم المعاني، ص ٧٧-٨١.

4- <https://learning.aljazeera.net>

5- [www.oup.com/oxed/children/firstwords/](http://www.oup.com/oxed/children/firstwords/)

6- <https://www.laits.utexas.edu>

٧- للمزيد من المعلومات انظر موقع الجزيرة : <https://learning.aljazeera.net>.

#### المصادر والمراجع

القرآن الكريم

نهج البلاغة. (١٤٢٧هـ.ق). تعليق وفهرسة صبحي الصالح. تحقيق فارس تبريزيان. الطبعة الرابعة. قم: مؤسسة دار الهجرة.

البخاري، محمد. (٢٠٠٢م). صحيح البخاري. الطبعة الأولى. دمشق: دار ابن كثير.

تراي، عبد القاسم. (١٣٩٥هـ.ش). آسيب شناسی رشته زبان و ادبيات عربي در نظام آموزشی عالی با بررسی ده دانشگاه منتخب ایران. أطروحة الدكتوراه. جامعة فردوسي. مشهد.

هداوي، جميل. (٢٠١٩م). التداوليات بين النظرية والتطبيق. الطبعة الأولى. دون مكان الطبع.

الخطيب القزويني، محمد بن عبد الرحمن. (د.ت). الإيضاح في علوم البلاغة. محقق إبراهيم شمس الدين. الطبعة الثانية. بيروت: دار الكتب العلميّة.

الدجيع، سعد. (٢٠١٤م). «الأعمال اللغويّة وتعليم اللغة العربيّة للناطقين بغيرها: نظرة في المنهجين القديم والحديث». مؤتمر اتجاهات حديثة في تعليم العربيّة لغة ثانية. معهد اللغويات

العربية جامعة الملك سعود. ص-٥٢٢ ٥٠٥.

راثي، محسن. (١٣٨٦هـ.ش). «تأثير زبان و ادب فارسی در زبان و ادب عربی». پژوهشنامه علوم انسانی. شماره ٥٤. ص ٢٧٩-٢٩٦.

شوقي، أحمد. (٢٠١٢م). الشوقيات. دون طبع. القاهرة: مؤسسة الهداوي للتعليم والثقافة.

عتيق، عبد العزيز. (د.ت). علم المعاني. الطبعة الأولى. بيروت: دار النهضة العربية.

العسكري، أبو هلال. (١٩٨٨م). جمهرة الأمثال. حققه محمد أبو الفضل إبراهيم و عبد المجيد قطامش. الطبعة الثانية. بيروت: دار الجيل.

القحطاني، سعد بن محمد. (٢٠١٧م). «نحو تدريس الكفاية التداولية في برامج تعليم اللغة الثانية: دراسة تحليلية». مجلة الدراسات اللغوية والأدبية. العدد الثاني-السنة التاسعة. ص ٢١-٥٥.

القحطاني، سعد بن محمد. (٢٠١٨م). «تطور التداولية في اللغة الثانية وكيفية تدريسها». من كتاب اتجاهات حديثة في اللغويات التطبيقية. الطبعة الأولى. الرياض: دار وجوه للنشر والتوزيع. ص ٦٥-٩٢.

قزق، حسن يوسف وحسين بطاينة وانصاف المؤمني. (٢٠١٤م). «زاوية النظر الأخرى - التلطف في التعبير». مجلة المخبر. العدد العاشر. الجزائر: جامعة بسكرة. ص ٣٩-٦٤. المبخوت، شكري. (٢٠٠٨م). نظرية الأعمال اللغوية. الطبعة الأولى. تونس: مسكيليان للنشر والتوزيع.

متقي زاده، عيسى و دانش محمددي ركعتي ومحسن شيرازي زاده. (١٣٨٩هـ.ش). «تحليل و بررسي عوامل ضعف دانشجويان رشته زبان و ادبيات عربي». فصلنامه پژوهش های زبان و ادبيات تطبيقي. دوره ١. شماره ١. ص ١١٥-١٣٧.

الهاشمي، أحمد. (٢٠٠٢م). جواهر البلاغة. الطبعة الخامسة. قم: مركز مديريت حوزة علميه قم.

يول، جورج. (٢٠١٠م). التداولية. ترجمة قصي العتايي. الطبعة الأولى. بيروت: الدار العربية للعلوم ناشرون.

BardoviHarlig, K, & MahanTaylor R, (2003) "Introduction to Teaching Pragmatics".(Reprinted from the online book Teaching Pragmatics, published by the Office of English Language Programs) Washington

DC: US Department of State. 37-39.

Brock, M., & Nagasaka, Y: (2005) "Teaching pragmatics in the EFL classroom? Sure You Can." TESL Reporter.17-26.

Brown, P. & S. Levinson (1987). Politeness: Some Universals in Language Usage. Cambridge: Cambridge University Press.

Kasper, G. (1992) "Pragmatic transfer«. Second Language Research" . 8(3) . 203-31.

Thomas .J. (1983).»Crosscultural pragmatic failure«.Applied Linguistics.91-112.

Harn .Jessica. (2017). "Etiquette 101: The Do's and Don'ts of Visiting an Arab Home". theculturetrip.com (تأريخ المراجعة ١٦ / ٥ / ١٣٩٩)

پور شجاعی، ریحانه، «فرهنگ مردم عرب»/https://alreihane.com/فرهنگ-مردم-عرب. (تأريخ المراجعة ١٦ / ٥ / ١٣٩٩)

موقع الجزيرة لتعلم العربية (تأريخ المراجعة ١٦ / ٥ / ١٣٩٩) .  
https://learning.aljazeera.net

صفحة العادات والتقاليد العراقية، (٢٠٢٠)، «العادات والتقاليد العراقية» .  
https://www.facebook.com (تأريخ المراجعة ١٦ / ٥ / ١٣٩٩)

## ارتقای توانش کاربردشناختی دانشجویان ایرانی غیر عرب‌زبان (بررسی درخواست به‌عنوان نمونه)

محمدعلی عامری<sup>۱</sup>، علی ضیغمی<sup>۲\*</sup>، سید رضا میر احمدی<sup>۳</sup>

۱- دانشجوی دکتری زبان و ادبیات عربی، دانشگاه سمنان، ایران.

۲- استادیار گروه زبان و ادبیات عربی، دانشگاه سمنان، ایران.

۳- استادیار گروه زبان و ادبیات عربی، دانشگاه سمنان، ایران.

### چکیده

بررسی زبان دوم با دیدگاه کاربردشناختی که کاربردشناسی بین‌زبانی خواننده می‌شود، به‌ویژه در ارتباط با زبان آموزان زبان دوم مسأله‌ای مهم است؛ زیرا یادگیری کامل مسائل کاربردشناختی در زبان هدف، ضامن برقراری ارتباط موفقیت‌آمیز با گویشوران زبان اصلی است. در این پژوهش از نظریه کنش‌گفتاری که درخواست، یکی از مهمترین اجزای آن است، بهره گرفته شده است. پژوهش حاضر انواع گوناگون درخواست، مانند درخواست مستقیم، درخواست غیرمستقیم و راهبردهای پشتیبان درخواست را طبق نظریه ادب که به عناصر گفت‌وگوی مؤدبانه اهتمام می‌ورزد، مورد مذاقه قرار داده است. همچنان که چگونگی تدریس درخواست در کلاس‌های درس بر اساس شیوه بروک و ناگاساکا و استفاده از فناوری‌های نوین جزء دیگری از این پژوهش را در برمی‌گیرد. ازجمله مهمترین نتایج این پژوهش می‌توان به این موارد اشاره کرد که تدریس کاربردشناسی در رشته زبان و ادبیات عربی در ایران ضرورت دارد؛ چراکه باوجود تشابه زبان عربی و فارسی از جهات زبانی و فرهنگی، تفاوت‌هایی در کاربست کنش‌های گفتاری بین دو زبان وجود دارد. به‌کارگیری شیوه بروک و ناگاساکا در تدریس کنش درخواست، که به آموزش کاربردی مهارت‌های کاربردشناختی می‌انجامد؛ زیرا این شیوه علاوه بر سنجش دانشجویان، آن‌ها را در فرآیند تعلیم و تعلم سهیم می‌کند و استفاده از فناوری‌های نوین، که می‌توان از آن در حل مشکلات دانشجویان ایرانی در فرآیند آموختن عربی و به‌منظور افزایش انگیزه ایشان در آموختن فرهنگ عربی بهره جست.

واژگان کلیدی: کاربردشناسی بین‌زبانی، توانش کاربردشناختی، کنش‌های گفتاری، شیوه‌های درخواست.

---

\* نویسنده مسؤول: zeighami@semnan.ac.ir

## **Developing the pragmatic competence of non-Arabic-speaking Iranian students (Request form)**

**Mohammad Ali Ameri<sup>1</sup>, Ali Zeighami<sup>2\*</sup>, Seyyed Reza Mirahmadi<sup>3</sup>**

1- PHD student in Arabic language and literature, Semnan University, Iran.

2- Assistant Professor at the Department of Arabic Language and Literature, Semnan University, Iran.

3- Assistant Professor at the Department of Arabic Language and Literature, Semnan University, Iran.

### **Abstract**

Studying the second language from a pragmatic perspective, which is called Interlanguage Pragmatic, is an important issue that must be taken into consideration, especially for second language learners; As mastery of pragmatic issues in the target language will ensure a successful communication when interacting with the native speakers of the language. This research has benefited from the theory of speech acts, including the request, which is one of the most important speech acts. Current research deals with different forms of request (e.g. direct, indirect request, and the use of supportive strategies for it), according to the politeness theory that searches for elements of polite dialogue, in addition to how to teach speech acts in the classes based on Brock & Nagasaka curriculum, and through the modern technologies. Among the most prominent results of this research paper is the need to teach pragmatic functions in Arabic language and its literature in Iran, because despite the similarities that exist between Arabic and Persian from the linguistic and cultural aspects, there are differences in the use of speech acts between the two languages. Moreover, using Brock & Nagasaka's curriculum to teach request leads to teaching pragmatic skills in a functional way. Because this method involves learners with process of pedagogy and learning and using modern technologies to solve problems of learning and maximize the motivation to learn Arabic.

**Keywords:** Interlanguage Pragmatic, pragmatic competence, speech acts, Request methods.

---

\* Corresponding author: zeighami@semnan.ac.ir